
Дата размещения: 15.05.2024

ВАКАНСИЯ №1: Координатор проекта, Алматы

ОБЯЗАННОСТИ:

- Координация проектов по перевозке, взаимосвязь между клиентом и таможенным специалистом (декларантом)
- Взаимосвязь между клиентом и таможенным специалистом.
- Сбор и сохранение пакета документов и передача таможенному специалисту
- Полная связь с клиентом от получения заявки от клиента, сохранения пакетов документов, передача таможенными специалисту.

ТРЕБОВАНИЯ:

- Знание таможенного законодательства.
- Знание процессов таможенного оформления.
- Опыт работы с оргтехникой.
- Умение организовать работу самостоятельно.
- Ориентация на клиента/качество.
- Планирование и организация работы.

УСЛОВИЯ: График работы 5/2, Рабочий телефон, Ноутбук

КОНТАКТЫ: alena@reccom.kz, diana@reccom.kz, +7 701 848 93 21, www.reccom.kz

Дата размещения: 15.05.2024

ВАКАНСИЯ №2: Координатор наземных перевозок.

ОБЯЗАННОСТИ:

- Оперативная работа по организации перевозок, обработка заявок на перевозку, выбор оптимального способа перевозки, маршрутизация, контроль и отслеживание выполнения перевозок
- Работа с клиентами, поддержка и улучшение уровня сервиса
- Работа с подрядчиками, совершенствование текущих перевозчиков, поиск и заключение договоров с новыми перевозчиками
- Работа с консолидированными отправлениями (LTL) и их оптимизация
Контроль счетов подрядчиков и корректности сопроводительных документов, обеспечение корректности и своевременности документооборота
- Выставление счетов клиентам, работа во внутренней финансовой системе Компании
- Оперативная, финансовая и управленческая отчетность, KPI по различным параметрам
- Обработка коммерческих запросов клиентов, подготовка к тендерам клиентов, участие и проведение торгов и тендеров с подрядчиками
- Претензионная работа, расследование инцидентов, сбор и подготовка необходимых материалов для презентаций и периодических встреч с клиентами
- Постоянное совершенствование технологии работы, оптимизация процессов, новые инициативы и внедрение проектов
- Обучение и использование в работе доступных корпоративных ИТ инструментов, программных продуктов и приложений

ТРЕБОВАНИЯ:

- Знание английского языка Upper Intermediate (устно и письменно).
- Высшее образование.
- Опыт работы от 1-го года в области международных перевозок, автомобильным транспортом.
- Основы транспортного законодательства
- Основных игроков рынка автомобильных перевозок

- Правила перевозок автомобильным транспортом Управление и руководство персоналом;
- Способность организации взаимодействия сторон по развитию бизнеса;
- Уверенность в себе и про-активность в поведении;
- Организованность и дисциплина;

УСЛОВИЯ: Медицинская страховка, Корпоративная сотовая связь, График работы 5/2, Работа в перспективной, развивающейся компании

КОНТАКТЫ: alena@reccom.kz, diana@reccom.kz, +7 701 848 93 21, www.reccom.kz

Дата размещения: 15.05.2024

ВАКАНСИЯ №3: Специалист по организации мультимодальных перевозок

ОБЯЗАННОСТИ:

- Организация грузовых международных и внутренних перевозок автомобильным и железнодорожным транспортом,
- Поиск и заключение контрактов с подрядчиками, организация и контроль их работы в соответствии с операционными процедурами Компании
- Контроль движения груза, своевременное принятие мер в случае отклонения от согласованного маршрута и графика
- Контроль прямых затрат по перевозке, сбор первичных бухгалтерских документов
- Поддержание партнерских отношений с подрядчиками, ведение переговоров об улучшении качества их услуг и снижении цен
- Комплектация файлов (включая копии домашней и мастер накладных с отметками таможи, копии инвойсов, упаковочных и т.п.) по каждой перевозке
- Своевременное внесение достоверной информации в ProCars;
- Взаимодействие с клиентами и подрядчиками компании, иностранными офисами и агентами Шенкер, контейнерными линиями и жд операторами в части касающейся организации и выполнения перевозок наземным транспортом;
- Своевременное информирование Клиента о месте нахождения груза, предоставление отчетов Клиенту о движении его грузов в необходимом формате, а также предоставление по требованию Клиента дополнительной информации в отношении отчетов;
- Выставление счетов клиенту и занесение счетов подрядчиков и партнеров.
- Контроль оплаты счетов клиентами.
- Оказание содействия специалистам по продаже, участие в подготовке коммерческих предложений клиенту.
- Подготовка и проверка данных в системе для ежемесячного отчета.

ТРЕБОВАНИЯ:

- Знание английского языка Upper Intermediate (устно и письменно).
- Высшее образование.
- Знание рынка автомобильных/мультимодальных перевозок, понимание тарификации перевозок, документации.
- Организация и контроль своевременного выполнения перевозок.
- Грамотное ведение документооборота по перевозкам.
- Умение самостоятельно решать поставленные задачи.
- Ведение коммуникации с клиентами и партнерами.

УСЛОВИЯ: График работы 5/2, Рабочий телефон, Ноутбук

КОНТАКТЫ: alena@reccom.kz, diana@reccom.kz, +7 701 848 93 21, www.reccom.kz

Дата размещения: 15.05.2024

ВАКАНСИЯ №4: Менеджер по развитию бизнеса

ОБЯЗАННОСТИ:

- Формирование планов развития бизнеса и планов продаж
- 2.Поддерживать регулярные контакты с клиентами
- 3.Регулярное проведение анализа рынка и конкурентов
- 4.Проведение встреч с клиентами
- 5.Ежемесячный контроль финансовых показателей по развитию бизнеса
- 6.Устанавливать и развивать деловые отношения с клиентами
- 7. Формирование и реализация маркетинговых стратегий
- 8.Взаимодействие с сотрудниками для разработки и оптимизации сервисов компании
- 9.Осуществлять подготовку и проведение переговоров по коммерческим вопросам,
- 10.Распределять план продаж среди менеджеров по продажам
- 11.Вести CRM
- 12.Организовывать внутреннюю работу над тендерами (всех типов) и иными коммерческими запросами клиентов; организовывать подготовку и предоставлять клиентам ответы на такие запросы в рамках процедур RFI/RFQ и т.п.;
- 13.Определять требуемый клиентом уровень сервиса, понимать его потребности и в соответствии с этим организовывать и координировать работу отделов
- 14.Организовывать подписание (заключение) договоров с клиентами.

ТРЕБОВАНИЯ:

- Высшее образование.
- Опыт работы от 5 лет в области продаж и развития бизнеса.
- Знание английского языка Upper Intermediate (устно и письменно).
- Знание техники продаж.
- Знание техники мотивации клиентов к покупкам (заключению контрактов).
- Знание Рынка услуг в области доставки грузов всеми видами транспорта, а также тенденции его развития.
- Знание основ ВЭД и таможенного законодательства

УСЛОВИЯ: Медицинская страховка, Корпоративная сотовая связь, График работы 5/2

КОНТАКТЫ: alena@reccom.kz, diana@reccom.kz, +7 701 848 93 21, www.reccom.kz

Дата размещения: 15.05.2024

ВАКАНСИЯ №5: Менеджер по продажам

ОБЯЗАННОСТИ:

- Формировать план продаж услуг по продуктам и сервисам,
- Прогнозирование по ежемесячной прибыльности клиентов из портфолио.
- Подготавливать план по возможностям (pipeline) на еженедельной основе с измеренными потребностями клиентов (оборот, прибыль) в части уже имеющегося портфолио и новых клиентов.
- Ведение CRM
- Участвовать в маркетинговых мероприятиях
- Осуществлять проверку клиентов согласно внутренней процедуре.
- Координировать работу по подаче документов на тендер. И запросы клиентов, требующие вовлечения различных отделов и служб компании.
- Организовывать подписание (заключение) договоров и документов с клиентами
- Готовить аналитику и отчетности по результатам работы
- Совместно с руководством проводить анализ реализации и достижения личных планов развития своих достижений и навыков.

ТРЕБОВАНИЯ:

- Высшее образование.
- Опыт работы от 2-3х лет в области продаж и развития бизнеса.

- Знание английского языка Upper Intermediate (устно и письменно).
- Знание техники продаж.
- Знание техники мотивации клиентов к покупкам (заключению контрактов).
- Знание Рынка услуг в области доставки грузов всеми видами транспорта, а также тенденции его развития.
- Знание основ ВЭД и таможенного законодательства

УСЛОВИЯ: Медицинская страховка, Корпоративная сотовая связь, График работы 5/2

КОНТАКТЫ: alena@reccom.kz, diana@reccom.kz, +7 701 848 93 21, www.reccom.kz

Дата размещения: 15.05.2024

ВАКАНСИЯ №5: Менеджер по продаже автомобильных и железнодорожных перевозок

Обязанности:

- Поиск и привлечение клиентов на внутреннем и международном направлении сборных и полногруженных перевозок;
- Холодные звонки, ведение переговоров, организация деловых встреч и презентация услуг компании потенциальным клиентам;
- Подготовка коммерческих предложений;
- Согласование и заключение договоров;
- Выполнение индивидуального плана продаж;
- Выполнение индивидуального плана коммерческих активностей;
- Формирование базы потенциальных клиентов;
- Ведение отчетности в корпоративной CRM системе
- работа – с TOP/КАМ клиентами

ТРЕБОВАНИЯ:

- Опыт работы от 3-х лет в сфере прожодаж.
- Высшее образование.
- Опыт работы в продажах транспортных услуг;
- Опыт продаж в сборных перевозках как преимущество;
- Подготовка коммерческих предложений, согласование ставок и условий работы с клиентами, доведение процесса от звонка до первых заявок и дальнейшее удержание
- Навыки ведения деловой переписки, презентаций и проведения переговоров с клиентами;
- Участие в реализации сбыта новых продуктов
- -Знание английского языка Upper Intermediate (устно и письменно)

УСЛОВИЯ: Корпоративная сотовая связь, График работы 5/2, Ноутбук

КОНТАКТЫ: alena@reccom.kz, diana@reccom.kz, +7 701 848 93 21, www.reccom.kz